



SCAN SVERIGE

Bäste lammproducent,

Planeringsanmälan vecka 27–35

Det är åter dags att planera slaktanmälan, denna gång för veckorna 27–35 och att registrera er slaktplanering i god tid. Vid behov av hjälp är ni välkomna att kontakta slaktanmälan på telefonnummer 0771-500 500 eller vända er till någon av våra inköpare. Detta är första gången vi skickar ut en digital påminnelse om planeringsanmälan, och vi hoppas att det kommer att fungera väl.

Aktuellt inom Scan Sveriges lammaffär

För närvarande genomgår Scan Sveriges lammverksamhet betydande förändringar i syfte att stärka och utveckla branschen framåt. Denna förändringsprocess erbjuder spännande möjligheter. Om du är nyfiken på hur vi tänker framåt kopplat till de satsningar vi gör på lammsidan, hör gärna av dig.

Under våren har Scan Sverige höjt avräkningspriset på lamm i Sverige, och våra konkurrenter har följt efter. Höstslakten är traditionellt stor, vilket skapar en tillfällig överproduktion och prispress, följt av en kraftig brist i december. För att säkerställa lönsamhet i lammproduktion under årets första och andra kvartal krävs att prisnivåerna varierar – högre priser på våren och lägre priser på hösten. Under året har vi genomfört en betydande höjning av avräkningspriset, vilket har påverkat det nationella lammpriset och skapat goda ekonomiska förutsättningar för producenter som slaktat under våren.

Vi vill återgå till en dynamisk prisnotering som speglar behovet av lamm under olika tider på året. Trots våra tidigare försök har vi haft svårt att förmedla vikten av att öka slakttillförseln under årets första och andra kvartal. Den nya prisnoteringen kommer att tydliggöra detta samtidigt som den premierar leverantörer som erbjuder lamm när behovet är som störst. Om vi på lång sikt lyckas skapa balans i tillförseln under hela året, öppnas möjligheter för bättre priser till er producenter.

Höstslakt och strategisk planering

Vi rekommenderar att de som har möjlighet skjuter upp sin höstslakt till december–januari. Under denna period kommer priset att vara cirka 30–40 % högre än i oktober–november. Vi förstår att detta kan uppfattas som utmanande, men för att långsiktigt behålla ett stabilt pris gentemot kunder är det viktigt att jämna ut slaktfördelningen och undvika kraftiga toppar, vilket annars pressar priserna nedåt.



SCAN SVERIGE

För de som inte har möjlighet att behålla lammen längre kommer vi att erbjuda flera alternativa lösningar. Vi kommer att vara mycket aktiva med att förmedla lamm tidigt på säsongen och lanserar en ny förmedlingsprislista. Denna lista kommer att innehålla betydande prisjusteringar jämfört med tidigare. Priset på köttraslamm och köttraskorsningar av päls kommer att höjas markant, medan priset för ren päls även höjs, men i en något mindre omfattning. Prislistan publiceras på vår hemsida under försommaren.

Vi har flertalet intresserade köpare runt om i landet – vid intresse, kontakta Moa Mattsson eller undertecknad för att diskutera förmedling.

Avräkningspris på får

Även avräkningspriset på får kommer att sänkas under oktober–november, för att sedan stiga markant i december och januari, när efterfrågan ökar. Vi uppmanar er att anmäla slakttackor i god tid, så att vi kan erbjuda er bästa möjliga pris. Har ni får under juli och augusti, registrera dem gärna för slakt tidigt, innan prisjusteringen i oktober.

Pris 2026

Scan Sverige uppmanar er att redan nu planera betäckningen av era tackor inför nästa år. Påsken 2026 kommer att vara den period då avräkningspriset är som högst, varefter det gradvis minskar. Påskslakten infaller under veckorna 11–13, och vi ser gärna att så många lamm som möjligt levereras under denna tidsperiod för att optimera marknadsförutsättningarna.

Viktgränser

Vi genomför nu ytterligare justeringar av viktintervallerna, där lamm inom intervallet 17–27,9 kg kommer att ersättas med det högsta priset. Syftet med denna förändring är att främja tyngre lamm, då varje kilo på slaktkroppen är avgörande för att möta kundernas efterfrågan.

Det är sannolikt att den lägre viktgränsen justeras uppåt under oktober och november, för att sedan återgå till nuvarande nivå i december.

Elitlamm

I april blev det känt att överföring av slaktdata från Scan Sverige till Elitlamm inte kommer att vara möjlig i slutet av maj.

Vi arbetar aktivt med att hitta en lösning, men det kan ta viss tid och innebära en del utmaningar under en övergångsperiod. Vi ber om ursäkt för eventuella besvär detta kan medföra och uppskattar er förståelse.

Samtidigt utvecklar Scan Sverige en produktionsuppföljning som på sikt kommer att stärka den svenska lammnäringen. Mer information om detta kommer inom kort och vi ser fram emot att dela detaljer löpande.



SCAN SVERIGE

Scan Sveriges lamminköp – ansvariga personer

Inköpsansvariga för lamm hos Scan Sverige är Robert Nilsson, Lars Nilsson, Moa Mattsson och Rune Elebring. Robert och Moa ansvarar gemensamt för inköpsarbetet i hela landet, med undantag för Uppland och Västmanland, där Rune har huvudansvaret.

Lars hanterar inköp i Gävleborg och vidare norrut, med stöd av Per Olsson och Peder Lundberg. Moa har blivit en välkänd röst för många av er, och nedan får ni mer information om hennes bakgrund och syn på lamminköp inom Scan Sverige.

Hej!

Jag heter Moa Mattsson och är sedan i höstas lamminköpare på heltid på Scan Sverige AB. Jag är uppväxt på en gård i Norra Bohuslän och hittade i tidig ålder tjusningen med lantbruk och har varit fast sedan dess. Mitt intresse tog mig till Värmland för lantbruksskola och sedermera vidare till SLU för studier i husdjursvetenskap och lantbruksvetenskap. Jag har även studerat djurskydd vid Linneuniversitetet i Kalmar. Lantbruket har från tidig ålder tagit upp större delen av min vakna tid och det känns både roligt och meningsfullt att få arbeta med svenska lammproducenter i mitt arbete på Scan Sverige.

Innan jag kom till Scan Sverige har jag förutom att ha arbetat på lantbruk under många år arbetat parallellt inom styck/köttförädling och försäljning på KustCharken AB vilket gett mig ett stort intresse för förädling av kött. Det har även gett mig intresse och en bild av hur mycket det skulle kunna gå att utveckla sortimentet lamm – bara volymen och tillgången under året finns.

För mig är långsiktigt samarbete med er leverantörer viktigt. Jag vill vara lyhörd för att bidra till att vi tillsammans med er kan utveckla svensk lammproduktion. Jag vet att fårbranschen har sina utmaningar jämfört med våra andra produktionsdjur i branschen vilket ofta belyses, men jag tror starkt på att vi också har fördelar och framför allt möjligheter till att forma produktionen dit vi vill ha den i framtiden.

På fritiden hittar man mig i skogen på jakt efter vildsvin, med min hund (som tyvärr är en helt värdelös jakthund) eller i stallet hos mina unghästar.

Jag ser fram emot att lära känna er bättre, vara lyhörd för era behov och jobba tillsammans för en starkare framtid för svenskt lammkött.

Hälsningar Moa

